

向き合った100年  
次世代への100年

 IHASHI GROUP.

株式会社 **イハシエネルギー**

## ◆事業理念・経営方針

# 株式会社イハシエネルギーは常にお客様に最適なカーライフを提案し安定したエネルギーをご提供し車社会を支えます。

- 安全・安心・信頼を訴求する体制の確立で、お客様の信頼を得られる職場をつくります。
- 組織活動の活性化による環境に負けない体質づくりを行います。
- 教育プログラムの実行による知識と技術の向上を目指します。
- 無理・ムダを排除した効率経営を推進します。



## ◆会社概要

商 設 所	在 地	号 立 地	株式会社 イハシエネルギー 平成10年10月 〒343-0824 埼玉県越谷市流通団地 1-1-2
電 話 番 号	F A X	号 X	048-985-9112 048-988-0052
代 表 者			代表取締役 井橋 英蔵
資 本 金			5,000万円

**事業内容** 石油製品の卸売／小売販売  
サービスステーション(SS)を運営  
大手需要家への直売  
石油製品販売店への卸売  
自動車整備工場  
(指定工場、認証工場)  
钣金塗装工場  
保険代理店  
石油製品の配送業務  
自動車用液化ガスの販売(オートガス)  
自動車販売  
オリックスレンタカー運営  
太陽光発電事業

**取扱品目** 自動車用燃料(ガソリン・軽油)  
工場関係の主燃料(重油・灯油)  
暖房・給湯用燃料(灯油)  
車検・車の整備  
工業用潤滑油  
一般モーターオイル  
自動車用関連製品  
LP(液化)ガス  
自動車販売及び買取  
レンタカーの貸渡

## お客様と社員に 豊かで明るい未来を！



代表取締役 井橋 英蔵

イハシグループの創業は、明治43年と古く100年以上の歴史と伝統があるグループです。

グループ企業である株式会社イハシエネルギーは、埼玉・千葉県を中心に直営店及び系列店60店舗のガソリンスタンド網を拠点にライフラインである自動車燃料の供給を展開し、現在は自動車整備工場や钣金塗装工場を併設したガソリンスタンドを運営しております。

また、オリックスレンタカーの加盟店として車の貸渡業務や自動車保険・生命保険・自動車販売も行い、カーライフだけでなくヒューマンライフに至るまでの質の高いサービスを提供することで地元・地域の皆様に、ご支持、ご満足をしていただく会社です。



リテール事業部



オリックス レンタカー



レンタカー部

**生活と産業を支える石油エネルギー事業。  
独自の整備力／提案力でお客様のカーライフ、  
ヒューマンライフを支えています。**



営業部



企画教育部



**リテール事業部**

出光興産（株）の大手特約店として直営ガソリンスタンドを運営し、燃料の安定供給と車の安心・安全をサポートする為に接客力・技術力を高め、お客様からの信頼と顧客満足度の向上を目指しております。車検工場や钣金工場、コーティング専門店なども運営し、カーメンテナンスのプロとして、整備士資格・钣金技術スタッフ育成・コーティング施工技術スタッフ育成などの様々な資格取得に挑戦しており、カーディーラーと変わらない業務内容です。SS 運営力向上にはRM 制度（ロイヤルマネージャー）を活用し、経営力を育成し、将来の幹部育成をしております。

**レンタカー部**

オリックスレンタカーの加盟店として、お客様に便利にお使い頂けるようにメーカーにこだわらず豊富な車種を取り揃えています。全国にあるオリックス拠点とも連携し、利便性に大変優れております。レンタカー部はお客様のニーズに応える為に、貸出車両の品質管理と接客向上を目指し、お客様満足度を追求しております。



**営業部**

燃料及び潤滑油販売のプロとして、高品質かつ省エネなどの顧客ニーズに的確に応え、様々な取扱品目から用途に合わせて、商品を提供いたします。顧客も大手会社様から個人需要家・ガソリンスタンド向け等、幅広い客層を持ち営業訪問や新規顧客開拓活動をしております。潤滑油のプロになる為に、資格制度や全国の仲間達と研鑽し、ガソリンスタンド経営に対する運営支援を行っております。

**企画教育部**

本社機能を有し、イハシエネルギーの管理部門として、得意先受発注業務や請求書の作成、SS・営業部門の数値管理、各種資格申請手続き、社内勉強会や社員研修の実施などをはじめ各部門の円滑な業務推進の為に支援を行っています。



## ◆事業内容

自社工場を完備しているので、整備・钣金から保険や車の販売まで車に関わるあらゆるニーズを自社にてサポートしていきます。接客力・技術力・知識を高め、生涯にわたりお客様に寄り添っていく“生涯取引”を目指します。



リテール事業部 部長 工藤  
人々の生活を支える仕事

石油製品は、私たちの毎日の暮らしと切り離すことができない高い需要を誇っています。社会のライフラインを担っているため、人々の日常を支えているという責任が大きく、それが仕事へのやりがいへと繋がっていきます。そのなかで当社は石油製品の販売・車の整備を通して地元地域のみなさまの生活を支えています。地域のみなさまが安心して暮らしていける社会を一緒に作っていきましょう。



リテール事業部 部長 小長谷  
性別問わず活躍できる職場

お客様の大切な車の一生を給油から整備までトータルでサポートし、安心・安全・快適なカーライフをお客様に提供していきます。トータルカーケアと聞くと男性のイメージですが、女性スタッフも多く在籍し女性整備士もおります。女性ならではの店舗演出・やさしい接客・細かい気づきは多くのお客様に支持をいただいております。未経験の方でも研修が毎月ありますので安心してご応募ください。



リテール事業部 部長 池浦  
しっかりとしたサポート体制

仕事をしていくうえで大変なことも当然ありますが、スタッフ全員で支え合い問題を解決していけることが私たちの強みです。目標に向かって一丸となれることで、よりチームとしての達成感を感じられます。スタートは誰でも分からないことばかりですが、先輩スタッフがメンターとなり指導して一人前になれるようサポートしていきます。



リテール事業部  
SS部門  
木内マネージャー  
出身 川口青陵高校

## ・これが私の仕事

お客様の大切なお車を長く乗っていただけるよう、カーライフの相談やメンテナンスの提案を行っています。  
また、シフト作成・アルバイト採用・在庫管理・売上管理などの店舗運営、スタッフの教育や、次のマネージャー候補を育てることも私の大事な仕事です。

## ・だからこの仕事が好き!

お客様に名前を覚えて頂いたことや、私を訪ねて来て頂いたことです。以前接客を対応したお客様から、『あなたなら車のことを任せられる』と仰って頂いた事がとてもうれしかったです。

## ・ズバリ!私がこの会社を選んだ理由

### ・この会社のここが好き

車が好きなので、車に対する知識や経験を積みたいと思い入社しました。

## ・これまでのキャリア/これからの目標

危険物乙種第四類・損害保険(一般商品)・コーティング技術1級  
ブリヂストンタイヤアドバイザー・SRM2級

お客様に愛される店舗作りを続けていきます。  
また、次の世代のマネージャーを育てていきます!



リテール事業部  
SS部門  
蛭田さん  
出身 埼玉学園大学

## ・これが私の仕事

給油補助とアプリ等のお勧めや、車の日常点検や手洗い洗車などの軽作業。  
またPCへ顧客データの入力等を担当しています。

## ・だからこの仕事が好き!

お客様に名前を覚えていただいたとき。  
車のことで困っている時に、私あてで相談されたとき。

## ・ズバリ!私がこの会社を選んだ理由

### ・この会社のここが好き

挑戦したいことには積極的に協力してくれること。  
失敗したときになぜ失敗したのかなどの分析を一緒に行ってくれるところ。

## ・これまでのキャリア/これからの目標

危険物乙種第四類・SRM3級・損害保険(一般基礎)

車の知識を深めていき、お客様に車を任せてもらえるようにしていきたいです。



リテール事業部  
SS部門  
小林さん  
出身 杉戸農業高校

## ・これが私の仕事

お得な給油方法の提案など、店頭での再来店活動。  
お車の日常メンテナンスや、車検の受付などのカウンター業務。  
顧客データを元にお客様のメンテナンス管理などを行っています。

## ・だからこの仕事が好き!

コーティングでお客様に『すごいキレイになった。細かい所までありがとう』と言っていたとき

## ・ズバリ!私がこの会社を選んだ理由

### ・この会社のここが好き

初心者でも研修がしっかりしているので、未経験の私でも知識を身につけていけると思い志望しました。

## ・これまでのキャリア/これからの目標

危険物乙種第四類・SRM3級・損害保険(一般基礎)・  
ブリヂストンタイヤアドバイザー・コーティング技術1級

お客様に名前を覚えていただき『ここに任せれば安心』と思ってもらえるようになりたいです。



リテール事業部  
SS部門  
星野サブマネージャー  
出身 帝京平成大学

## ・これが私の仕事

日常のオイル交換やボディコーティング作業、車の乗り換え相談など、お客様のニーズに合わせたカーメンテナンスの提案や整備をしています。  
また、マネージャーと一緒にスタッフの教育も担当しています。

## ・だからこの仕事が好き!

コーティングをらせていただいたお客様とキレイの共感が出来たとき。こんなにきれいになるのか。プロに任せてよかったと値段以上の価値を提供できたとき。

## ・ズバリ!私がこの会社を選んだ理由

### ・この会社のここが好き

車に関する知識は全くなかった私ですが、社内の研修制度や現場で多くの車を見て触って経験を積むことで自信をもって仕事に取り組み出来るようになりました。

## ・これまでのキャリア/これからの目標

SRM3級、コーティング技術1級資格、危険物乙種第四類、  
損害保険(一般基礎)

お客様にまた来たいと思っていただけるような接客と店づくり。安心して任せられる提案力・技術力を身に着け1人でも多くのお客様のカーライフをサポートしていきたいです。

## ◆人材育成方針

# キャリアアップイメージ



基本的なスキルを習得したのち、能力・実績等によりジョブチェンジの実現も可能です。レンタカー一部・営業部・企画教育部など、多様なキャリアアップの道を進んでいただけます。

## ◆一日の業務スケジュール

**8:00** **出社・夜勤スタッフとの引継ぎ**  
夜勤スタッフと夜間の出来事や現在の状況・金銭等の引継ぎをします。  
また、社内共有メールチェックと本日の予約作業の確認を行います。



**9:00** **店頭活動開始**  
他スタッフが出社してきたら現在の状況を共有し、発注業務や店頭でお客様へのキャンペーンやお得なカードのご紹介・メンテナンスの提案や作業等を行います。(途中10分休憩をとります)



**12:00** **食事休憩**  
現在の状況共有・業務の引継ぎを行い、交代で昼食をとります

**13:00** **店頭活動**  
社内メールのチェックを行い、引継ぎ共有を行って店頭活動を再開します。  
お客様の車輛メンテナンスや洗車作業、各提案業務を行います。(定時毎に店舗清掃も行います)



**15:00** **顧客管理**  
手が空いてきたら、顧客管理システムのデータ入力や車検 / 点検などの連絡、夕方入庫の予約情報を確認しお客様を迎える準備をします。(途中 10 分休憩をとります)



**16:30** **引継ぎ**  
業務の引継ぎと本日の業務報告をパソコンへ入力します。



**17:00** **退社**

# ◆福利厚生 / 会社式典



## 【スポーツ観戦】

・東京ドーム  
・埼玉スタジアム  
・バスケット  
(応募多数の場合抽選)



## 【スポーツジム利用】

セントラル(越谷)の利用券が  
もらえます  
(応募多数の場合先着)



## 【グループ会社商品優待】

ガソリンや家電等  
社員価格にて購入できます



## 【育休・産休】

育休・産休を使いながら  
働くことができます



## 【健康診断】

年1回健康診断



## 【各種手当】

慶弔見舞金  
永年勤続祝い金  
確定拠出年金 等



## 【年賀式/新年会】

グループ合同開催  
(1月)



## 【社員旅行】

2年毎に開催  
※過去事例※  
北海道/大阪  
福岡/韓国 等



## 【家族会】

2年毎に開催  
会場:デイズニーランド  
周辺ホテルでの  
食事会など

# ◆Q&A

## Q 配属先はどのように決まりますか？

A 基本的には、自宅から通える圏内の店舗に配属になります。  
社宅に入られる方は、配属先決定後に社宅の場所が決まります。

## Q 車に詳しくないのですが、入社までに取得すべき資格や特別に勉強しておかなくてはならないことはありますか？

A お客様の車を扱う仕事ですので、自動車運転免許が必須になります。(AT 限定可)  
その他必要な知識・スキルは入社後の研修にて身につけていただけますので、御心配りません。

## Q 営業所を見学したいのですが可能ですか？

A コロナウイルス感染予防対策の為、個別に対応させていただいております。当社採用ホームページまたは、メールにてご連絡ください。

【採用に関してのお問い合わせ】  
saiyou@ihashi.net

## Q 入社後のキャリア・教育制度について教えてください。

A 入社1年目は基礎知識を習得していただく研修に参加していただきます。(毎月開催)  
2年目以降は整備技術の習得・必要資格の取得・店舗管理業務を学んでいただきます。  
将来的には店舗の責任者 / エリアの統括者または整備工場の責任者を目指していただきます。

## Q 入社後の異動・転勤について教えてください。

A 数年で異動をすることがあります。店舗により規模・設備が違うため、スキルアップの一環としております。ただし、異動範囲は自宅から通勤可能圏内で決定しますので御安心ください。

## Q 御社の強み(特徴)を教えてください。

A 当社の強みは、出光興産の大手特約販売店として埼玉県南東部を中心に多くの店舗を運営しており、整備工場や钣金工場も持っているので自社でほぼ全てのカーケアサポートができます。また、創業から100年を超える歴史の中で安定した基盤を築いており、地域に根差した地域密着の商売を行っているため、燃料・整備・保険・車の購入などカーライフに関わる全ての相談を受け、お客様に寄り添ったトータルカーケアサポートを行えることが当社の特徴です。



創業100年以上の伝統と実績、確かな信用。

イハシの社風でもある「柔軟性」で、

新たな100年に向かって突き進む



## IHASHI GROUP グループ会社 6社

---

株式会社 イハシ

株式会社 イハシエネルギー

株式会社 ティー・アイ・シー (IT 関連事業)

イハシライフ 株式会社 (プロパンガス販売・住宅リフォーム・太陽光発電事業)

アイ・ケア 株式会社 (高齢者介護事業)

英興商事 株式会社 (不動産事業)

